

高英高級工商職業學校 101 學年度第 1 學期班級讀書會

閱讀心得報告

班 級	電子 1-1	學生姓名	洪國雄		
研讀書名	郭台銘生意經	書籍作者	穆志濱		
出版單位	廣達文化有限公司	出版年月	2009 年 10 月 01 日	版次	初版
班級導師	黃淑靜老師	國文老師	吳美娜老師		

心 得 報 告 內 容

一、圖書作者與內容簡介：

創業是白手起家，是從無到有，非常辛苦的過程。早年，郭台銘為了見一位客戶，淋雨好幾個小時。多年以後，這位高科技首富感慨地說：「年輕人不要怕吃苦，更不能被困難嚇倒，要有面對失敗的勇氣和堅忍得毅力。」

看待經營業績，郭台銘從來不認為自己做的夠好，反而督促大家明天要比今天做的更好。他說：經營企業沒有徹底勝利的那一天，經營者要持續努力，使業務得到持續改善，要有一股向前進取的傻勁。有了這種不間斷的努力，企業才會迎來持續發展的結果。

二、內容摘錄：

郭台銘一直關注著大陸企業界的動態。對海峽另一邊的企業家，他最欣賞柳傳志，尤其喜歡柳傳志的一句名言：初級幹部要有責任心，中級幹部要有上進心，高級幹部要有企圖心。(p.119)

有了責任心，一個人才有上進心和企圖心，像獵豹一樣找準時機主動出擊，主動承擔富有挑戰性的工作，從而使個人能力得以充分的發揮和展現，最終推動企業進步。(p.120)

三、我的觀點：

這位鼎鼎大名的鴻海董事長讓我非常佩服他的毅力，創業白手起家，從無到有，光想到他所經歷的過程是多麼艱辛，才得到他這個董事長的位子，他說：「年輕人不要怕吃苦，更不能被困難嚇倒，要有面對失敗的勇氣和堅忍得毅力。」

現在的年輕人，都只會能躲就躲，能閃就盡量閃的態度在面對工作、困難和不想做的事，

他們做事的態度也讓我看的非常不順眼，因為他們總是會把他們不想做的事情推給別人去做，然後他們就非常悠閒的在和別人聊天，漸漸的就會有一個現象，悠閒的人就有如神仙一般，忙的人就做的要死要活。

而且把不喜歡做的事情推給別人去做，然後自己跑去和別人聊天，都特別奇怪，那就是都不會不好意思，然後還聊的特別爽。

所以我認為應該要多和郭台銘學學堅忍的毅力、向前衝的傻勁，因為有一句話說的好：「吃虧就是佔便宜」，因為吃虧並不是損失最大的那一個，反而可得到特別多經驗，另外也有一句話，就是自己想要的東西，就要自己去取得，別人沒有義務一直幫你，事實的確如此，每個人都會想要追求個人發展和事業成功的機會，如果在一個組織裡能充分施展個人才華，做自己感興趣的事情，那是會極大地增強團隊的戰鬥力和向心力。

我們可以因為自身的優勢或權利而容易的得到或動搖某些東西，例如，地位、愛情、價值觀、物品等等，因為我能，有何不可？我覺得，這樣是不對的、是不好的，但過了幾年後，我再回來看這些觀感卻無法完全否定它，因為這世界是沒有標準答案的，有太多的狀況是不能論是非對錯的，這讓我學會要寬容地去看任何的選擇，因為我知道「做選擇」是件不容易的事。

每個人都有個圓，知道該在哪個範圍內活動，知道什麼是該做的什麼是不該做的，而並不是每個人的圓都相同，就像卡拉的母親對她說的：「誠實是好的，讓人知道真相也是對的。但當你要刊出真相時，就要確定那裡面也有慈愛的善念。這樣就會無往不利。」

一開始因為報紙而對立的羅森老師與卡拉·蘭德理都各自回去檢討。羅森先生重新檢視了自己的教學，思考如何改進，而卡拉則與母親討論自己行為，也發現自己的問題，所以他們並沒有因為事件而衝突，反而由氣憤之後的冷靜，藉由自己智慧的思考，他們都選擇了理性的方法來處理問題，從而成為彼此最有力的支持，化阻力為助力，也是許多人做不到的，這是我們該學習的處事態度。

在台灣的孩子思考和判斷較容易受到教師和父母的引導或糾正。因此，我們日常生活上的對話和上課的方式，經常出現指示與命令、好與壞或是非題的對立。而《蘭德理校園報》裡的校園，重視的是接納與陪伴。在衝突還沒爆發前，他們會先試著調整自己的情緒、接納彼此狀況，把衝突縮到最小。

四、討論議題：

《郭台銘生意經》這本書，它談到了一個我很喜歡的議題…「選擇」。「堅忍的毅力」、「向前衝的傻勁」、「智慧比聰明更重要」，這三個鮮明的論斷。概括起來，他們實際上是否有堅持、專注與遠見？

「誠實是好的，讓人知道真相這也是對的。但當你要刊出真相時，就要確定那裡面也有慈愛的善念。這樣就會無往不利。」你是否同意誠實和慈悲是一樣重要的？